



Тактика допроса

Допрос — это процесс получения показаний от лица, обладающего сведениями, имеющими значение для расследуемого.

Тактические приемы организационного характера

1. Собираение исходных данных для допроса.
2. Тактическое обеспечение допроса.
3. Выбор момента и места допроса.
4. Определение способа вызова на допрос.
5. Выбор способа технического обеспечения допроса.

Тактические приемы психологического характера

6. Дезинформация допрашиваемого.
7. Психологический контакт.
8. Психологическое воздействие.
9. Метод эмоционального воздействия.
10. Повторный допрос.

Тактические приемы логического характера

11. Предъявление доказательств требующих от допрашиваемого детализации показаний.
12. Логический анализ противоречий имеющихся в показаниях допрашиваемого.
13. Логический анализ противоречий между интересами допрашиваемого и его соучастников.
14. Доказательство бессмысленности занятой позиции.
15. «Пассивная ложь».

Тактические приемы тактического характера

16. Допрос с использованием ассоциативных связей
17. Провести беседу на нейтральную тему.
18. Допрос на месте.
19. Выяснить мотивы, по которым допрашиваемый отказывается давать показания и попытаться их преодолеть.
20. Подробно расспросить об образе жизни, связях, увлечениях.