

7 Макроэкономическая нестабильность: экономический цикл, безработица, инфляция

7.1 Экономические циклы

Теории цикла объясняют причины колебаний экономической активности во времени относительно долгосрочного тренда развития.

Цикл – повторяющаяся последовательность изменений деловой активности. По другому Цикл – это промежуток времени между двумя одинаковыми состояниями экономической конъюнктуры. Например, между двумя пиками (на рис. 7.1 продолжительность цикла t_2-t_1).

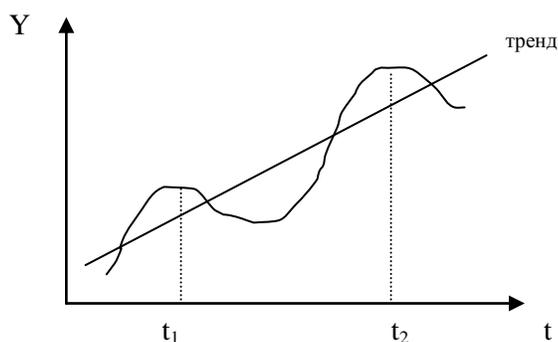


Рисунок 7.1 – Экономические циклы

Фазы цикла (рис. 7.2):

Фаза 1 – Подъем. Фаза заканчивается бумом, при котором наблюдается сверхвысокая занятость и высокие цены. Неизбежным следствием бума является кризис.

Фаза 2 – Кризис. Рост производства сменяется падением.

Фаза 3 – Депрессия. Макропоказатели продолжают ухудшаться и экономика достигает дна. Депрессия сменяется фазой оживления.

Фаза 4 – Оживление. Спад производства сменяется подъемом.

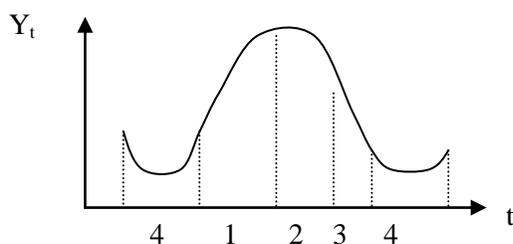


Рисунок 7.2 – Фазы цикла

От циклических колебаний необходимо отличать нециклические колебания. Нециклические колебания, в отличие от циклических, не имеют четко выраженного периода повторяемости и не охватывают всю экономику в целом.

Виды циклов:

1. Малые циклы / циклы Китчина (2 – 4 года): связаны с нарушением макроэкономического равновесия на потребительском рынке.

2. Главные циклы средней продолжительности / циклы Жуглара (7 – 12 лет): связаны с износом и необходимостью обновления основного капитала.

3. Строительные циклы / циклы Кузнецца (16 – 25 лет): связаны с периодическим массовым обновлением жилья и производственных сооружений.

4. Длинные волны в экономике / циклы Кондратьева (40 – 60 лет): связаны с динамикой технологических нововведений.

5. Циклы Форрестера (200 лет): изменение применяемой энергии и материалов.

6. Циклы Тоффлера (1000 – 2000 лет): развитие цивилизаций.

Показатели цикла бывают:

А) По отношению к текущей фазе цикла:

1. Опережающие. Достигают своих минимальных (максимальных) значений раньше, чем пики и спады в экономике. Примером могут служить контракты в строительстве, портфели заказов у предприятия, индексы курсов акций, средняя продолжительность рабочей недели и др.

2. Совпадающие. Их пики совпадают с пиками цикла. Например, индексы макропоказателей.

3. Запоздывающие. Отстают от динамики конъюнктуры. Например, средняя продолжительность безработицы, изменение удельных затрат в промышленности, отношение потребительского кредита к личным фондам населения и др.

Б) По характеру изменения:

1. Проциклические – изменяются в одном направлении с ростом или спадом производства (совокупное производство, величины денежных агрегатов, уровень цен);

2. Противоциклические – изменяются в противоположном направлении с ростом или спадом производства (запасы готовой продукции, количество банкротств);

3. Ациклические – изменяются независимо от роста или спада производства (торговый баланс).

7.2 Безработица

Безработица – ситуация в экономике, при которой желающие работать люди вынуждены длительное время искать приемлемое для них место работы.



Рисунок 7.3 – структура экономически активного населения

Рабочая сила (L) – все лица, которые хотят и могут работать.

$L = T$ – не достигшие 16 лет – находящиеся в спец учреждениях – Н.

Добровольно незанятое население (Н) – безработные, прекратившие поиск работы.

Занятые (N) – часть трудоспособного населения, которая имеет работу, т.е. работает по найму, занимается частным бизнесом, находится на государственной службе или учится.

Безработные (UN) – часть трудоспособного населения, которая хочет работать, ищет работу, но не может ее получить.

Величина безработицы определяется следующим способом:

1. Абсолютное число безработных.

2. Норма безработицы (процентное отношение числа безработных к совокупной рабочей силе). $r_{UN} = \frac{UN}{L} \cdot 100\%$

3. Число безработных, приходящееся на одно свободное рабочее место (вакансию). $a = \frac{UN}{\text{число_свободных_рабочих_мест}}$

Выделяется три основных вида безработицы:

1. Фрикционная – безработица, вызванная постоянными изменениями в размещении ресурсов общества между видами и сферами производства.

2. Структурная – безработица, вызываемая крупными структурными изменениями в экономике, когда общество избавляется от устаревших предприятий, отраслей.

3. Циклическая – безработица, возникающая вследствие циклического спада в развитии экономики.

Полная занятость – уровень занятости, складывающийся в стране при наличии только структурной и фрикционной форм безработицы. При достижении полной занятости уровень безработицы принимает значение естественного уровня безработицы.

Естественный уровень безработицы – состояние рынка труда, при котором на нем существует примерное равенство между числом рабочих мест и числом квалифицированных работников, ищущих работу.

Последствия безработицы можно разделить на социальные и экономические.

Социальные включают:

1. Снижаются доходы семьи безработного.

2. Теряется квалификация и уверенность в будущем.

3. Психологические стрессы, что влияет на здоровье нации.

4. Усиливается криминогенная среда.

5. Растет социальная напряженность.

Экономические последствия безработицы выражаются в законе Оукена, согласно которому при превышении фактической безработицы (u) над естественным уровнем (u^*) на 1 процентный пункт проявляется относительное отставание фактического объема производства (Y) от потенциально возможного объема производства при полной занятости

(Y_p) на β процентных пунктов: $\frac{Y - Y_p}{Y_p} = -\beta(u - u^*)$. β – число Оукена – в современном мире приблизительно равно 2.

7.3 Инфляция

Инфляция – долговременный процесс снижения покупательной способности денег. Инфляция классифицируется по следующим признакам:

А) По форме:

- открытая (проявляется в продолжительном росте уровня цен)
- скрытая (проявляется в усилении товарного дефицита)

Открытую форму инфляция принимает в условиях свободных цен, скрытую в условиях государственного регулирования цен.

Б) По темпам:

- умеренная (до 10% в год) – отмечается стимулирующая роль инфляции
- галопирующая (до 200% в год) – кризис денежной системы
- гиперинфляция (больше 50% в месяц свыше 3х месяцев подряд или 13000% в год – критерий Кейгана) – приводит к параличу рыночного механизма

В) По сбалансированности:

- рост цен сбалансирован, происходит умеренно и одновременно на большинство товаров и услуг
- несбалансированный рост, разные темпы роста цен на разные товары и услуги

Выделяются также процессы дефляции (долговременное снижение уровня цен) и дезинфляции (рост уровня цен при снижении темпов инфляции).

Способы измерения инфляции:

1. Дефлятор ВВП – отношение номинального ВВП к реальному ВВП. Рассчитывается как индекс Пааше. Может рассматриваться как уровень цен (P) – стоимость одной единицы ВВП.

2. Индекс потребительских цен (ИПЦ) – отношение текущей стоимости потребительской корзины базового года к стоимости этой корзины в базовом году. Рассчитывается как индекс Ласпейреса.

3. Темп инфляции (π) – темп прироста уровня цен в году t (год $t-1$ взят за базу)

$$\pi_t = \frac{Y_t^{\text{дефлятор}} - Y_{t-1}^{\text{дефлятор}}}{Y_{t-1}^{\text{дефлятор}}} = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}}$$

4. Среднегодовой темп инфляции за ряд лет $\bar{\pi} = \sqrt[t]{\pi_1 \cdot \pi_2 \cdot \dots \cdot \pi_t}$

Необходимо выделять как положительные, так и отрицательные моменты инфляции, так как умеренная инфляция стимулирует развитие экономики. Необходимо также разделять последствия ожидаемой и неожиданной инфляции. В механизм ожидаемой инфляции включается влияние инфляционных ожиданий.

Издержки ожидаемой инфляции:

- Издержки «стоптанных башмаков» (связаны с частым перезаключением контрактов).

- Издержки меню (связаны с частым пересмотром цен).
 - Неустойчивость относительных цен. Фирмы меняют цены в разных пропорциях, но относительные цены влияют на распределение ресурсов, возникает неэффективное распределение ресурсов на микроуровне.
 - Налоги становятся несправедливыми.
 - Деньги утрачивают функцию меры стоимости.
- Издержки неожиданной инфляции:
- Неожиданное перераспределение доходов между группами населения (например, заемщик и кредитор).
 - Отрицательно сказывается на людях с фиксированными доходами.
 - Несклонные к риску люди отклоняют заключение контрактов, что наносит ущерб экономике.

В целом из-за инфляции падают реальные доходы, обесцениваются сбережения и страны с высоким уровнем инфляции теряют конкурентоспособность и становятся неблагополучными.